

フードアカウンティング協会

NewsLetter 2025. 9.15

ケーススタディから学ぶ飲食店の経営力UP対策

CASE STUDY

炭火焼鳥 A店/B店(東京)

東京都内で2店舗経営している炭火焼鳥のお店。既存店A店の販促サポートを 長年行っていたが新店B店を出店することになった為、立地や客層に合わせた販促物をご提案。

▶▶▶ ショップツール販促サポート活用

A店

銘柄鶏を使った炭火焼鳥をリーズナブルに楽しめる、創業約15年の大箱店。

立地 副都心エリアのターミナル駅前の繁華街。

客層 若者からサラリーマンまでの幅広い客層、場所柄一見客も多い。

メニュー販促支援



グランドメニュー A4サイズ・両面パウチ加工



AFTER

グランドメニュー A3サイズ・2つ折りパウチ加工

商品写真を掲載し売りたい 商品を大きく訴求





その他メニュー/A4パウチ加工

店頭強化対策

繁華街という場所柄、一見客も多いため、 店頭には「名物串」やメニュー内容・店内の様子をわかりやすく表記



店頭



名物商品壁面看板/B1サイズ





立て看板2種/B1サイズ

B店(新店)

銘柄鶏を使った炭火焼鳥やこだわりの一品料理、自慢の刺身をゆったり 落ち着いた和空間で楽しめる。

山手線沿いの閑静な高級住宅・文教エリア。メイン通りから少し入った落ち着いた区域。 立地

近隣の住民や付近の学校関係者。



グランドメニュー/A4サイズ・マットPP加工 オープンしてしばらくは内容に変更があることを前提に できるだけシンプルかつお店の雰囲気に合ったメニューで営業

オープン時の印刷費用合計:20,356円

グランドメニュー(A4·PP加工)20枚 8,258円 敷き紙(A4·上質紙70kg)500枚 2,510円 メニュースタンド(A3・耐水紙)2枚 1,908円 ショップカード(高級紙)2種各200枚 7,680円



敷き紙/A4サイズ 店舗の場所柄、挨拶文入りの敷き紙でおもてなしを演出



店頭メニュースタンド/A3サイズ 店内の様子が見えにくいため、スタンドに店内写真と 美味しそうな焼きのイメージを掲載





ショップカード/91mm×55mm その他、開店に向けて必要な販促物を作成



店頭



オープン販促で重要なことは「作りこみ すぎない」ことです。オープン1~2か月 は試運転期間と考え、お客様の反応を 見ながら、メニュー内容・単価・利益・オ ペレーションの検証と改善を行いましょ う。同じ業種でも立地によって客層・シ チュエーションが違うため、それに合わ せた販売アプローチをしましょう。

お客様繁盛サポー

当事務所のお客様には無料にて、売上・利益UPのご提案から販促物等の企画・デザイン 作成までお手伝いを致します。お気軽にご相談ください!※印刷費用実費はご負担ください

一般社団法人 フードアカウンティング協会 東京支部会員

株式会社 オーケーサポートトゥエンティワン

〒116-0001 東京都荒川区町屋 8-8-7

TEL: 03-3892-4426 FAX: 03-3895-7330

E-mail:info@okpartner.co.jp hhttp://www.okpartner.co.jp

